

# COMPETIMEXTRA!

Competimex, S.C. es una sociedad de profesionistas especializada en ofrecer servicios de consultoría que abarcan diversas áreas de la organización. Desde hace más de 10 años nos preocupamos por prestar a las organizaciones de educación, servicios y de alto valor agregado.

Nuestro objetivo principal es que nuestros clientes puedan dedicarse por completo a los procesos más críticos y esenciales de su empresa.

Ofrecemos servicios confiables, eficientes y en tiempo. En un clima de trabajo como Competimex, S.C. se convierte en un socio estratégico para nuestros clientes.

Nuestros clientes son Pequeñas y Medianas Empresas - de reciente creación o en operación - de muy diversos tipos y giro (empresas industriales, comerciales y de servicios, clínicas y asociaciones, despacho, fundaciones e instituciones diversas, entre otros).

Competimex, S.C. es una sociedad de profesionistas especializada en ofrecer servicios de consultoría que abarcan diversas áreas de la organización. Desde hace más de 10 años nos preocupamos por prestar a las organizaciones de educación, servicios y de alto valor agregado.

Nuestro objetivo principal es que nuestros clientes puedan dedicarse por completo a los procesos más críticos y esenciales de su empresa.

Ofrecemos servicios confiables, eficientes y en tiempo. En un clima de trabajo como Competimex, S.C. se convierte en un socio estratégico para nuestros clientes.

Nuestros clientes son Pequeñas y Medianas Empresas - de reciente creación o en operación - de muy diversos tipos y giro (empresas industriales, comerciales y de servicios, clínicas y asociaciones, despacho, fundaciones e instituciones diversas, entre otros).



**COMPETIMEX, S.C.**  
CONSULTORES

Edición Número XX. Septiembre de 2015

## Nuestra Firma:

Proveemos Servicios  
Administrativos  
Integrales Básicos:

- Gestión Administrativa
- Tecnologías de la Información
- Formación y Capacitación
- Jurídico – Corporativo
- Recursos Humanos

• Por medio del Paquete de Regulación Laboral buscamos atender las necesidades de su empresa en materia laboral.

• Implementamos soluciones que permitan evitar conflictos futuros.

• Nos comprometemos a entregar resultados que le aporten valor a nuestros clientes.

## Pánico en los mercados: ¿Qué hacer con nuestra empresa?

- Durante el mes de agosto el dólar ha alcanzado niveles máximos históricos.
- Por otro lado, el INEGI reporta la inflación los niveles más bajos de los últimos años.
- La combinación de factores internos y externos dificulta la planeación a corto plazo.

La moneda más representativa para transacciones internacionales ha alcanzado durante las últimas semanas los niveles más altos registrados comparados con el Peso Mexicano. El valor de compra de esta divisa en los bancos ronda alrededor de los **17.00 pesos por dólar**.

Esta alza se debe tanto a razones externas como internas:

Externas:

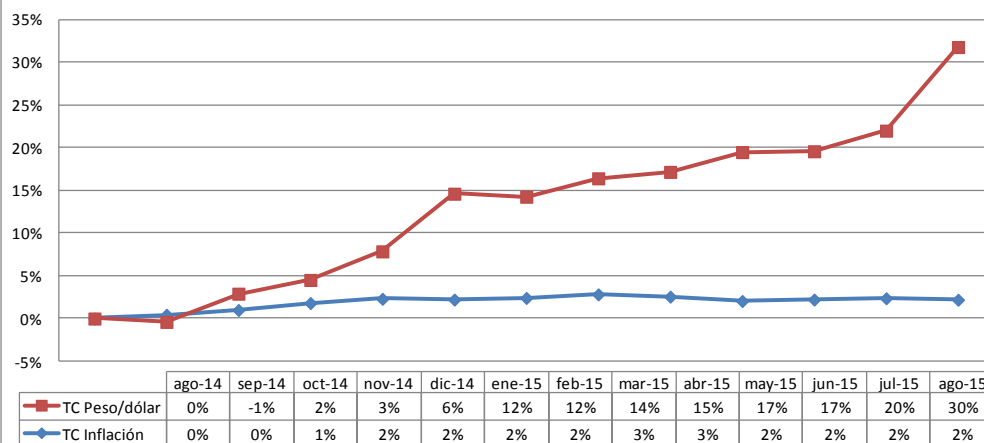
- El exceso de oferta de petróleo generó una baja generalizada en el precio de venta del petróleo y por tanto menor entrada de divisas al país.
- La crisis griega generó especulación entre los inversionistas por lo que se buscó proteger sus activos en monedas más "seguras".
- La desaceleración del crecimiento de China generó una disminución en el consumo de materias primas en el mundo, lo que impacto de manera directa a países como Canadá y Brasil.
- Estados Unidos anunció desde mediados de este año que la estabilidad económica que presentan se podría traducir en un incremento de la tasa de interés.

Internas:

- Un bajo crecimiento de entre 2% y 2.8% estimado para este año como consecuencia de la debilidad del mercado interno.
- Una economía que sigue teniendo cierto grado de dependencia del petróleo.

**Comportamiento Inflación y Tipo de Cambio**

(Agosto 2014 - Agosto 2015)



Con la incertidumbre del anuncio de la Reserva Federal de Estados Unidos (FED) sobre la tasa de interés, **se podrían tener repercusiones directas sobre el nivel de precios**, por lo que el bajo nivel que se ha manejado durante el último año podría incrementarse en los próximos días.

A pesar de lo anterior, el gobernador del Banco de México, Agustín Carstens, explicó que el Banco Central tiene como objetivo controlar la inflación que se podría generar al ajustar el precio de los productos a este nuevo valor del dólar.

En resumen, la situación económica en la que nos encontramos es la siguiente: una inflación que durante este año ha alcanzado mínimos históricos (2.2% para el mes de agosto), un tipo de cambio con una disminución del 30% en su valor (tomando en cuenta el valor de agosto 2014), una tasa de interés en 3.3% a la espera del anuncio de la Reserva Federal de Estados Unidos (FED) en cuanto a las medidas que tomará durante el mes de Septiembre y un crecimiento de la economía muy discreto que no es suficiente para lograr un mercado interno vigoroso.

A pesar que algunos sectores como el exportador y el turismo se benefician el tipo de cambio actual, el balance de cosas presenta un panorama económico complicado para México y con un **ambiente de incertidumbre que no favorece el buen desempeño de las actividades económicas y empresariales**.

Cabe preguntarse: ¿cuáles son las **acciones que se deben tomar en estos momentos de incertidumbre al interior de las empresas** y en las actividades diarias?



En **Competimex S.C.** consideramos que no se puede solo navegar en estos ambientes pantanosos, sino que **se deben tomar medidas proactivas** para aprovechar las oportunidades que se presentan:

1. Como siempre son épocas en la que el cuidado de los gastos y costos de la empresa se convierte en una actividad diaria, sobre todo aquellos que no sean estrictamente necesarios para la operación. **La frase "apretarse el cinturón" estará nuevamente de moda** y será importante para el funcionamiento de las empresas.
2. En épocas de incertidumbre, **la liquidez se torna fundamental**; esfuerzos dedicados a la cobranza y recuperación de cartera y lograr mantener flujos de efectivo positivos en la organización son elementos de protección y contención ante las contingencias que se pueden presentar.
3. Para poder obtener el mejor provecho de las condiciones, sugerimos que la **concentración en las actividades rentables y conocidas es mejor que la experimentación en terrenos nuevos de actividad, la inversión debe centrarse en aquello que mejor sabe hacer la empresa**.
4. Contar con personal entrenado, informado y sobre todo comprometido con los objetivos de la organización es el mejor activo para enfrentar temporadas como la actual. **Ahorro no significa necesariamente la reducción de personal**.
5. Conocer a fondo cuáles son tanto nuestras fortalezas como nuestras debilidades, nos permite tener mayor claridad en el momento de la toma de decisiones. Se debe de **evitar a toda costa tomar decisiones aceleradas** como consecuencia del "pánico" en el mercado.

No existe ninguna forma de predecir exactamente cuáles serán los resultados de las tendencias económicas que hemos estado enfrentando durante los últimos meses; sin embargo, una buena planeación y toma de decisiones a partir de la información disponible, puede que nos ahorren algún dolor de cabeza en el futuro.